



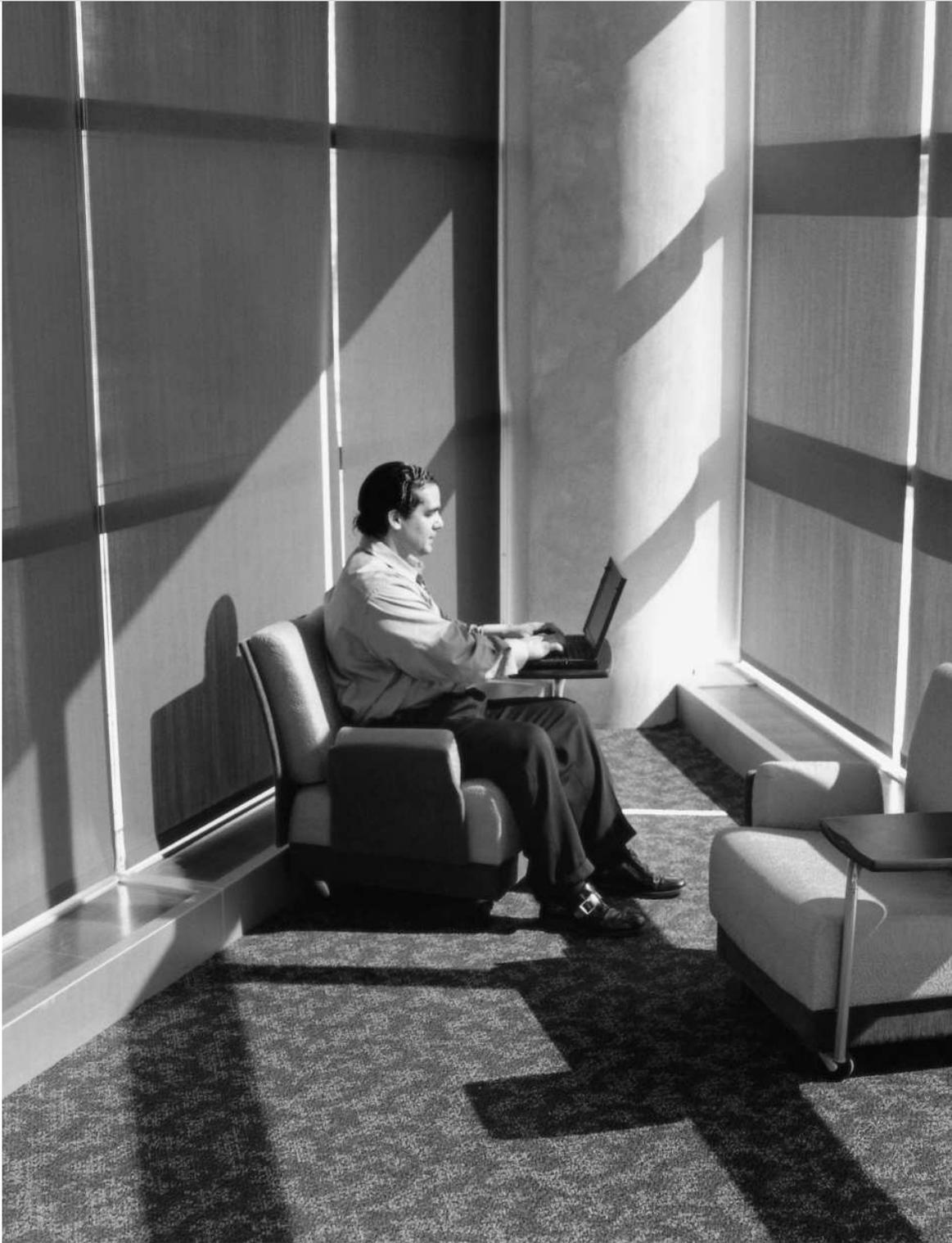
SAP® FINANCING

DER KOMFORTABLE WEG ZUR IT-FINANZIERUNG

SAP® Financing: Operated by Siemens Financial Services

SIEMENS





SAP® FINANCING – DIE TRANSPARENTE IT-FINANZIERUNGSLÖSUNG

Die IT-Herausforderung

Unternehmen, die mit den Marktführern ihrer Branche mithalten wollen, brauchen integrierte IT-Lösungen, wie SAP sie bereitstellt. Allerdings können sich kleine und mittlere Unternehmen angesichts knapper Budgets strategisch notwendige IT-Systeme oft kaum noch leisten. Diese Unternehmen sehen sich zu Kompromissen gezwungen: Je nach Finanzlage erwerben sie bei Nischenanbietern vermeintlich preiswerte Einzellösungen, die aufgrund mangelhafter Interoperabilität und Nachhaltigkeit regelmäßig zu hohen Integrations-, Systempflege- und Support-Kosten führen.

Nun können Unternehmen ihre Investitionen in integrierte IT-Lösungen über das von SAP und Siemens Financial Services aufgelegte Finanzierungsprogramm SAP Financing realisieren. SAP Financing deckt den gesamten IT-Finanzbedarf im Zusammenhang mit der Einführung (d. h. Anschaffung und Produktivsetzung) einer SAP-Lösung in Form überschaubarer Raten ab.

SAP Financing macht IT-Projekte bezahlbar

SAP Financing versteht sich als planungssichere Alternative zu hohen Einstiegsinvestitionen und oftmals schwer vorhersehbaren Folgekosten. Das Angebot: Zugang zu leistungsfähigen SAP-Lösungen, die bislang finanzkräftigen Großunternehmen vorbehalten blieben – und das zu kalkulierbaren, erschwinglichen Raten sowie mit schneller, unkomplizierter Abwicklung.

Auch kleine und mittlere Unternehmen, die bei der Finanzierung ihrer IT-Lösungen bislang vor großen Herausforderungen standen, können sich jetzt direkt an SAP wenden. Denn über SAP Financing lässt sich die Einführung von SAP-Projekten jeder Größenordnung umsetzen und finanzieren – mit der Folge, sich auf anderen strategischen Geschäftsfeldern einen größeren finanziellen Spielraum zu erhalten.



„SAP Financing ist ein innovatives Finanzierungsinstrument, das in den wesentlichen Parametern an die spezifischen Anforderungen unserer Kunden angepasst werden kann: welche Projekt-Bestandteile in die Finanzierung integriert werden sollen, welche Laufzeit die Finanzierung umfassen und welches Finanzierungsmodell – Darlehen, Mietkauf oder Leasing – zur Anwendung kommen soll. Zusätzlich bietet SAP Financing die Möglichkeit, den Beginn der Tilgungszahlung auf bis zu 12 Monate nach Vertragsabschluss zu terminieren.“

Wir möchten unseren Kunden mit SAP Financing die Möglichkeit geben, heute in leistungsfähige und nachhaltige SAP-Lösungen investieren zu können – mit höchster Flexibilität bei minimalem Budget für maximalen Geschäftserfolg.“

Thomas Baur, Vice President Global SAP Financing, SAP AG

ALLES INKLUSIVE

Alle Projektkosten gedeckt

Die oftmals schwer vorhersehbaren IT-Kosten haben schon manchen CIO und IT-Manager vor große Herausforderungen gestellt. Doch damit ist nun Schluss. Die von Siemens Financial Services angebotene Finanzierung kann sämtliche Kostenblöcke beinhalten, die bei der Einführung einer SAP-Lösung anfallen. Eine Vertragslaufzeit von bis zu sieben Jahren ist dabei möglich.

Die Raten können folgende Projekt-Leistungen umfassen:

- SAP-Software
- Zum Betrieb benötigte Hardware
- Zusatzsoftware von Drittanbietern gemäß SAP-Preisliste

beraten Finanzierungsprofis von Siemens Financial Services bei der Bestimmung des Finanzbedarfs und bearbeiten den Finanzierungsantrag des Kunden – von Anfang an. Anhand von Bewertungskriterien



„Siemens Financial Services bietet Sachverstand in Finanzierungsfragen gepaart mit profunder Kenntnis der IT-Märkte. Die Lösungen von Siemens Financial Services und SAP ergänzen sich optimal. Unsere attraktiven Finanzlösungen eröffnen SAP-Kunden neue Möglichkeiten, ihre Finanzierungsbasis zu erweitern.“

Dr. Herbert Lohneiß, Vorsitzender der Geschäftsführung,
Siemens Financial Services GmbH

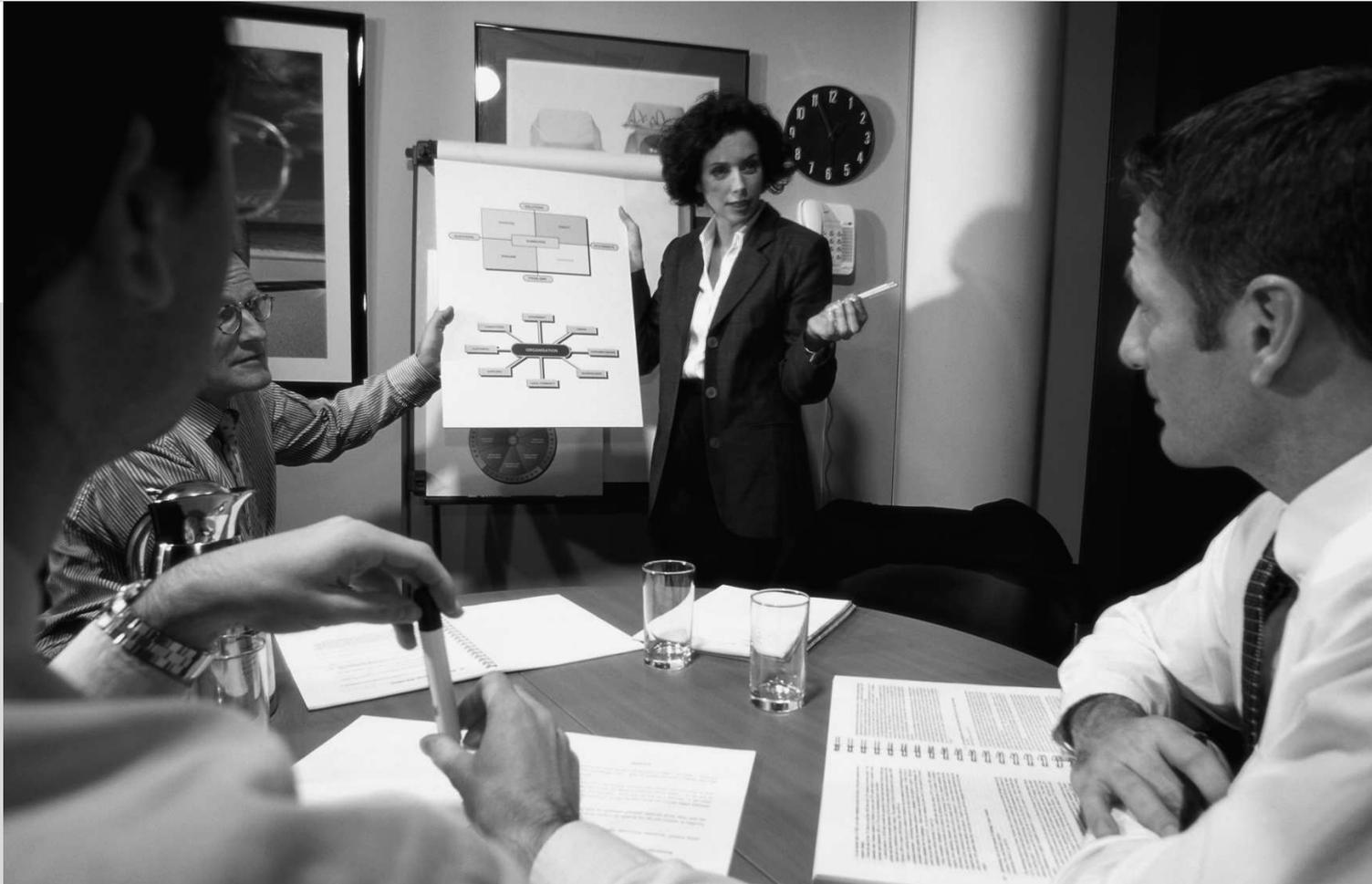
- Implementierungsleistungen, die mit der Einführung der SAP-Lösung in Verbindung stehen (z. B. Installation, Customizing, Projekt-Training, sonstiger Projektaufwand) und von Dritten oder auch dem Kunden selbst erbracht werden
- Pflege der SAP-Software im ersten Jahr während der Implementierung

IT- und Finanzierungslösungen aus einer Hand

SAP Financing behandelt die Einführung einer SAP-Lösung als ganzheitliches Investitionspaket. Gestützt auf ihre Kompetenz und Erfahrung,

und Ermessensspielräumen, die den besonderen Bedingungen von SAP-Projekten Rechnung tragen, wird jeder Finanzierungsantrag individuell betreut.

Mit SAP Financing sparen Unternehmen Zeit und Geld, weil Finanzierung und Realisierung ihrer SAP-Lösungen in einem Gesamtprozess betreut werden. Neben der Verteilung der Investitionen in überschaubare Raten über den gesamten Finanzierungszeitraum behalten Unternehmen mit SAP Financing die Übersicht über sämtliche mit dem Projekt zusammenhängende Kosten.



Portrait: Siemens Financial Services

Gegründet 1997 als rechtlich selbständige Einheit des Siemens-Konzerns, hat sich Siemens Financial Services unter anderem auf den IT-Markt spezialisiert. Das Leistungsspektrum von Siemens Financial Services reicht von der Absatz- und Investitionsfinanzierung über Treasury-Services bis hin zum Fondsmanagement und schließt auch die Vermittlung von Versicherungslösungen ein. Vom Wettbewerb differenziert sich Siemens Financial Services unter anderem durch:

- Langfristige Partnerschaft mit dem Kunden
- Eine starke Kombination aus Finanz- und Technikkompetenz
- Die bankenunabhängige Refinanzierung und ein erstklassiges Rating
- Ein vielseitiges, innovatives Produktportfolio
- Konsequente Kundenorientierung mit maßgeschneiderten Lösungen
- Weltumspannende Präsenz

Mit über 1.700 Mitarbeitern und einem internationalen Netzwerk von Unternehmen ist Siemens Financial Services auf allen wichtigen Märkten vertreten.

Dabei verbindet sich Lokalkompetenz mit Expertenwissen in der Finanzierung technischer Projekte.

Siemens Finance & Leasing GmbH ist die deutsche Leasinggesellschaft des Bereichs Siemens Financial Services.

Weitere Informationen über Siemens Financial Services unter www.siemens.de/sfs.

PLANBAR

Maßgeschneidert, transparent und leistungsfähig

Im Rahmen der Lösungsauswahl stellen die jeweiligen Account Manager von SAP bzw. SAP-Partnern sicher, dass die fachlich-funktionalen Anforderungen des Kunden durch die SAP-Lösung umfassend abgedeckt werden und diese zu seiner gesamten IT-Strategie passt.

Wird die Finanzierung dieser Lösung dann über SAP Financing realisiert, erhält er auch hier eine Lösung nach Maß.



Auf Basis der fundierten Expertise entwickelt Siemens Financial Services zusammen mit dem Kunden die optimale Finanzierungsstrategie für diese SAP-Lösung. Hierbei werden Fragen nach dem passenden Finanzierungsmodell und der Laufzeit abgestimmt.

Um zusätzlich das Verhältnis von Aufwand und Ertrag zu optimieren, kann darüber hinaus der Ratenverlauf an die Erfordernisse des Kunden angepasst werden. Der Finanz- bzw. Liquiditätsbedarf vor Produktivstart kann dabei durch eine Anzahlungsvereinbarung gedeckt werden – und dies bis zu einem Jahr ab Projektbeginn.

Dank der überschaubaren Raten können Unternehmen, die ihre SAP-Lösung über SAP Financing finanzieren, ihre IT-Kosten besser planen und steuern. Und da die Kosten lückenlos transparent bleiben, hat der Kunde seine Finanzierung jederzeit im Griff.

Nachhaltigkeit, die sich rechnet

Seit mehr als dreißig Jahren bilden Systementwicklung, -implementierung, -migration und Kundensupport das Kerngeschäft von SAP. Gestützt auf diesen Erfahrungsschatz können die Experten von SAP die Gesamtkosten einer Softwarelösung sehr genau abschätzen. SAP bietet ihren Kunden auf Dauer angelegte Support- und Systempflegeverträge an, die sich im Rahmen

„Basierend auf einem globalen Kreditportfolio haben wir für SAP ein Finanzierungskonzept entwickelt, das sich an den Total Cost of Ownership der IT-Lösung orientiert. Sinn und Zweck dieses Modells ist es, einer möglichst umfangreichen Klientel sowohl in etablierten Märkten als auch in Schwellenländern zu Investitionsfinanzierungen zu verhelfen. Da betriebsinterne Projektkosten mitfinanziert werden, können SAP-Kunden ihre Geschäftsprozesse auch in wirtschaftlich schwierigen Zeiten optimieren.“

Dr. Dr. Werner Trattnig, Director, PricewaterhouseCoopers



der so genannten „5-1-2-Pflegestrategie“ auf bis zu acht Jahre nach der Erstauslieferung einer Softwareversion erstrecken. Zudem informiert SAP seine Kunden frühzeitig über geplante Produktentwicklungen und erleichtert ihnen somit die Kalkulation der Total Cost of Ownership ihrer SAP-Lösungen.

Externe Partner

SAP Financing wurde in enger Zusammenarbeit mit global aufgestellten Partnern entwickelt: mit dem IT-Finanzierungsspezialisten Siemens Financial Services und der international tätigen Unternehmensberatung PricewaterhouseCoopers. Dadurch konnte das Konzept von SAP Financing mit gründlicher Marktforschung, solider Marktkenntnis sowie langjähriger Erfahrung in allen einschlägigen Finanzaspekten untermauert werden. Angesichts dieser überzeugenden Sachkompetenz können sich Kunden darauf verlassen, bei der Finanzierung ihrer SAP-Lösung vor unwillkommenen Überraschungen gefeit zu sein.

ERSCHWINGLICH

Zusätzliche Wachstumsreserven

Die Verstetigung der Kosten für die Einführung der SAP-Lösung in überschaubare Raten weist unter anderem zwei wesentliche Vorzüge auf:

Einerseits stehen unmittelbar moderne IT-Systeme zur Verfügung, die die Neugestaltung und Optimierung der



Geschäftsprozesse unterstützen, ohne dafür in erheblichem Umfang in Vorlage treten zu müssen.

Andererseits können bislang für IT-Investitionen zurückgestellte Mittel an anderer Stelle in die Wettbewerbsfähigkeit des Unternehmens investiert werden – etwa zur Stärkung der Innovationskraft, zur Ausweitung der Produktion oder zur Erschließung neuer Märkte.

Finanzielle Flexibilität zu günstigen Konditionen

Unternehmen, die sich bei der Finanzierung ihrer IT-Lösung auf SAP Financing verlassen, schonen damit ihre Kreditlinien und erhöhen ihre Liquiditätsreserven. Zudem ist es in der Regel wirtschaftlicher, den Mittelabfluss für eine Investition über die tatsächliche Nutzungszeit zu verstetigen.

SAP Financing bietet attraktive Konditionen, die sich Unternehmen jeder Größenordnung leisten können. So machen sich IT-Investitionen von Anfang an bezahlt. Die Möglichkeit, die erste Finanzierungsrate erst nach Produktivstart der SAP-Lösung (bis zu einem Jahr ab Projektbeginn) zu leisten, verkürzt die Zeitspanne bis zum positiven Cashflow auf ein Minimum.

Zudem bietet SAP Financing durch die Zusammenarbeit mit Siemens Financial Services eine bankenunabhängige Finanzierungsalternative und engt damit bestehende Kreditlinien nicht ein – ein wichtiger Faktor in Bezug auf zukünftige Refinanzierungsvorhaben unter Basel II und den damit einhergehenden Ratinganforderungen.

SCHNELL & EINFACH

Individuelle Kostenabschätzung

Der mit Unterstützung von PricewaterhouseCoopers entwickelte SAP Investment Calculator hilft dem Account Manager von SAP bzw. dem SAP-Partner dabei, die Gesamtkosten der geplanten SAP-Lösung schnell und zuverlässig abzuschätzen. Auf Knopfdruck verfügbare Hochrechnungen und Diagramme verdeutlichen die Vorteile einer monatlichen Ratenzahlung. Darüber hinaus lassen sich die IT-Kosten leichter mit anderen Betriebsausgaben vergleichen.

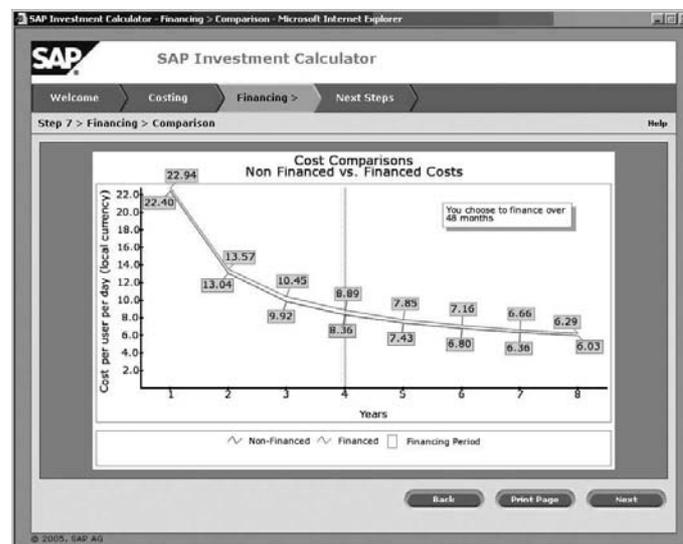
Unbürokratischer Antrags- und Genehmigungsprozess

Sobald ein Kunde signalisiert, dass er Interesse an der Finanzierung seiner SAP-Lösung über SAP Financing hat, werden die Experten von Siemens Financial Services hinzugezogen. So kann parallel zur weiteren Lösungsauswahl die Bonitätsprüfung auf Basis der bis dahin vorliegenden Kostenschätzungen vorgenommen werden.

Abhängig vom Finanzierungsvolumen erfolgt diese unmittelbar durch elektronische Abwicklung via Internet oder in persönlicher Abstimmung zwischen Kunden und Siemens Financial Services innerhalb weniger Tage.

One-stop Shopping

Somit sind alle Voraussetzungen geschaffen, den Finanzierungsvertrag ohne weiteren Zeitverzug durch langwierige Abstimmungen mit dem jeweiligen Projekt-Vertrag zu schließen.



SAP Investment Calculator
Beispielkalkulation zur Visualisierung des Finanzierungseffekts

SAP FINANCING SCHAFFT PLANUNGSSICHERHEIT

Gemeinsam legen SAP und Siemens Financial Services ein in seiner Vollständigkeit einmaliges Lösungspaket einschließlich einer kundenindividuellen Finanzierungslösung vor.

Mit SAP Financing bleiben somit die Gesamtkosten von SAP-Lösungen langfristig berechenbar.

Damit erfüllt SAP die Forderungen aller Unternehmen nach Planungs- und Kostensicherheit in der IT.

Mit SAP Financing beschreitet SAP auf dem IT-Markt neue Wege. Das innovative Finanzierungskonzept ergänzt das SAP-Lösungsportfolio um eine lückenlose IT- und Finanzbetreuung – alles aus einer Hand.

Weitere Informationen zur umfassenden, schnellen und bequemen IT-Finanzierung über SAP Financing können per E-Mail bei SAP sapfinancing@sap.com oder Siemens Financial Services sapfinancing.sfs@siemens.com anfordert werden.





SAP Financing – Vorteile auf einen Blick

- Ein Rundum-Lösungspaket zu festen Raten
- Eine nutzungsabhängige Finanzierungsgestaltung ('pay as you earn')
- Attraktive Konditionen
- Die Möglichkeit, Kapital für andere strategische Investitionen zu verwenden
- Die Möglichkeit zur bilanzneutralen Finanzierung und somit die steuerliche Absetzbarkeit der Leasingrate als Betriebsausgabe
- Eine bankenunabhängige Refinanzierung
- Die Erhaltung der Kreditlinien und Liquidität
- Eine zügige und unbürokratische Abwicklung
- Die Minimierung des Administrationsaufwandes
- Die Sachkompetenz marktführender Partner

Die vorliegende Broschüre wird von SAP in Zusammenarbeit mit Siemens Finance & Leasing GmbH herausgegeben, der deutschen Leasinggesellschaft der Siemens Financial Services GmbH.

SAP Financing ebnet Unternehmen innovative Wege zur Finanzierung ihrer Investitionen in Zusammenhang mit der Einführung von SAP-Lösungen. Gemeinsam arbeiten SAP und Siemens Financial Services daran, ihren Kunden jederzeit Zugriff auf optimale Lösungen anzubieten.

SAP Financing:
operated by Siemens Financial Services.

Deutsche Leasinggesellschaft der
Siemens Financial Services:

Siemens Finance & Leasing GmbH
Seidlstraße 22-24
80335 München
Hotline: 0800 / 636 6360
E-Mail: sapfinancing.sfs@siemens.com
Internet: www.siemens.de/leasing

Die vorliegende Broschüre dient der allgemeinen Information und entspricht dem Sachstand bei Drucklegung. Etwaige nachträgliche Änderungen bleiben unberücksichtigt. Der Inhalt der Broschüre stellt weder ein verbindliches Angebot dar, noch kann ihre Lektüre die individuelle Beratung durch Siemens Financial Services ersetzen.



THE BEST-RUN BUSINESSES RUN SAP™



RQ 15580 (06/01)

© 2006 by SAP AG. All rights reserved. SAP, R/3, mySAP, mySAP.com, xApps, xApp, SAP NetWeaver, and other SAP products and services mentioned herein as well as their respective logos are trademarks or registered trademarks of SAP AG in Germany and in several other countries all over the world. All other product and service names mentioned are the trademarks of their respective companies. Data contained in this document serves informational purposes only. National product specifications may vary. Printed on environmentally friendly paper.

These materials are subject to change without notice. These materials are provided by SAP AG and its affiliated companies ("SAP Group") for informational purposes only, without representation or warranty of any kind, and SAP Group shall not be liable for errors or omissions with respect to the materials. The only warranties for SAP Group products and services are those that are set forth in the express warranty statements accompanying such products and services, if any. Nothing herein should be construed as constituting an additional warranty.